



# SUCCESS STORY RHA+ : en production d'approvisionnement

## Réduction de la valeur du stock en fin d'exercice comptable

Famille(s) de produit(s) concernée(s): pièces de rechange auto  Prod  Hors Prod

### Contexte

- Au sein d'un service appro d'un centre de distribution de pièces de rechange automobile
- Pression de la maison mère pour réduire la valeur du stock à la date de clôture de l'exercice comptable
- Il reste 4 mois avant l'échéance
- Les commandes sont déjà toutes passées aux fournisseurs
- Le prestataire en mission est approvisionneur (ancien acheteur)

### Mise en œuvre

- Le prestataire RHA+ a évalué les besoins réels
- Puis il a mis en place le plan de livraison juste nécessaire
- Et enfin a négocié avec les fournisseurs pour décaler les quantités supérieures au besoin sur l'exercice suivant

### Résultats

- Négociation réalisée avec les 10 principaux fournisseurs sur les 125 qui avait reçu commande
- La valeur du stock a ainsi été réduite de 322 k€ (soit x % de la valeur initiale)
- Le prestataire RHA+ a été félicité par le responsable de service